[**نموذج استبيان بحث اجتماعي**](https://albanknote.com/electronic-questionnaire-ready)

 من فضلك، جاوب على الأسئلة التالية من واحد إلى خمسة، عند وضع تقييمك عند الرقم خمسة فهذا يعني أن إجابتك أوافق بشدة والواحد تعني أن الإجابة لا أوافق أبدًا:

| **5** | **4** | **3** | **2** | **1** | **السؤال** | **#** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  | أحب الإصغاء لأصدقائي حين يواجهون مشكلة ما ومساعدتهم في حلها. | 1 |
|  |  |  |  |  | أحب مراقبة انطباعات الناس لفهم مواقفهم وتصرفاتهم. | 2 |
|  |  |  |  |  | أهتم بالناس ولا أتظاهر بعكس ما أشعر تجاههم. | 3 |
|  |  |  |  |  | أهتم بالتواصل البصري مع المتحدث. | 4 |
|  |  |  |  |  | أستخدم لغة الجسد لإيصال أفكار عن حالتي النفسية أمام المقربين مني. | 5 |
|  |  |  |  |  | لا أقاطع المتحدث حتى ينهي كلامه حتى لو كنت أخالفه الرأي. | 6 |
|  |  |  |  |  | لا أحكم على كلام الآخرين قبل أن ينهوا حديثهم. | 7 |
|  |  |  |  |  | أحاول إيجاد نقطة مشتركة دائمًا مع الأشخاص الذين يخالفونني الرأي. | 8 |
|  |  |  |  |  | إذا لم أفهم كلام المتحدث أطلب منه أن يعيد ما قاله، ولا أقع في فخ التخمين. | 9 |
|  |  |  |  |  | لا أعطي كلمات المتحدث المعنى الذذي يتماشى مع توقعاتي. | 10 |
|  |  |  |  |  | أومئ برأسي بشكل متواصل لتشجيع المتحدث على إكمال حديثه. | 11 |
|  |  |  |  |  | إذا كنت متعب، أطلب بكل تواضع ولطافة من المتحدث أن نؤجل الحديث لوقت آخر. | 12 |
|  |  |  |  |  | انتبه كثيرًا على ألا تكون نبرة صوتي عدائية في النقاش. | 13 |
|  |  |  |  |  | أحرص على إعطاء رأيي عندما يطلبه المتحدث ولا أفرضه بالقوة. | 14 |
|  |  |  |  |  | أحرص على صدق ووضوح إجابتي عند توجيه الأسئلة لي. | 15 |
|  |  |  |  |  | لا أحضر أي ردة فعل قبل أن ينتهي المتحدث من كل النقاط التي يريدني أن أعرفها. | 16 |

﻿